

# GRIFOLS

**Ejecutar y cumplir con  
éxito los compromisos**

**Resultados 2T 2023**

*27 de julio de 2023*



# Aviso legal

## Información importante

Esta presentación no constituye una oferta o invitación para la compra o suscripción de acciones, de acuerdo con lo previsto en la Ley del Mercado de España y la Ley de Servicios de Inversión (Ley 6/2023, de 17 de marzo, con sus modificaciones y actualizaciones periódicas). Real Decreto 1310/2005, de 4 de noviembre y sus normativas de aplicación. Además, esta presentación no constituye una oferta de compra, venta o canje de estos títulos valores, ni una solicitud de voto alguno o aprobación en ninguna otra jurisdicción.

## Declaraciones de proyecciones futuras

Esta presentación contiene información y declaraciones prospectivas sobre GRIFOLS basadas en supuestos y pronósticos actuales realizados por la dirección de GRIFOLS, incluyendo datos proforma, estimaciones, presunciones subyacentes, declaraciones relativas a planes, objetivos y expectativas respecto a inversiones, sinergias, productos y servicios y declaraciones relativas a rendimientos futuros. Las declaraciones prospectivas son declaraciones que no constituyen hechos históricos y generalmente se identifican por el uso de palabras como “esperadas”, “potenciales”, “estimadas” y expresiones similares.

A pesar de que Grifols cree que las expectativas reflejadas en las declaraciones prospectivas son razonables, múltiples riesgos conocidos y desconocidos, incertidumbres y otros factores pueden provocar que los resultados reales, la situación financiera, evolución y rendimiento de la Compañía en el futuro difieran sustancialmente de las estimaciones aquí realizadas. Dichos factores incluyen los descritos en nuestros informes públicos registrados en la Comisión Nacional del Mercado de Valores y la Securities and Exchange Commission (SEC), accesibles al público. La Compañía no asume responsabilidad alguna por la actualización de tales pronósticos ni de adaptarlos a acontecimientos futuros. No han sido revisados por los auditores de Grifols.

## Variables no requeridas bajo NIFF-EU (NON-GAAP)

Esta presentación contiene ciertas variables no requeridas bajo NIFF-EU (NON-GAAP). La presentación de estas variables no debe considerarse de forma aislada, ni como sustituto o mejora a la información financiera preparada y presentada de acuerdo con los principios de contabilidad generalmente aceptados. Se advierte a los inversores de que existen limitaciones importantes asociadas al uso de medidas financieras que no se ajustan a los principios de contabilidad generalmente aceptados como herramienta de análisis. Además, estas medidas pueden ser diferentes de las utilizadas por otras empresas, lo que limita su utilidad para fines comparativos. Para mitigar estas limitaciones, proporcionamos información específica sobre los importes GAAP excluidos de estas medidas financieras NON-GAAP. En nuestros Estados Financieros Intermedios Condensados Consolidados de Grifols se puede encontrar un Anexo con la reconciliación de variables no definidas bajo NIFF-EU (NON-GAAP).

# »» 1. Nuestra estrategia de cambio

2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo
4. Consideraciones finales
5. Anexos



## Ejecutar y cumplir con éxito los compromisos

Fuerte 1S'23 respaldado por una excelente ejecución, disciplina financiera y una cultura de rendimiento reforzada

### Rendimiento operativo

- Crecimiento de doble dígito de los ingresos impulsado por Biopharma
- Margen EBITDA ajustado del 22,2% (23,4% en el 2T'23)
- Ejecución del 100% del Plan de mejoras operativas, que permitirá un ahorro de costes de EUR 450m+
- El suministro de plasma y el coste por litro siguen ganando impulso

### Previsión

- Los ingresos y el margen EBITDA ajustado superan las previsiones para el 1S'23
- Aumento de las previsiones de ingresos y EBITDA ajustado para el 2T'23 y FY'23

### Desapalancamiento

- El ratio de apalancamiento sigue disminuyendo a medida que el EBITDA mejora
- Compromiso de ratio de apalancamiento 4x para finales de 2024
- Varias líneas de trabajo en curso

Hacia la consecución  
nuestros objetivos



**Crecimiento**  
sostenible

Incremento de  
**márgenes**

Optimización de la  
**Asignación de capital**

1. Nuestra estrategia de cambio

## »» 2. Desempeño por Unidad de Negocio

3. Resultados financieros del Grupo

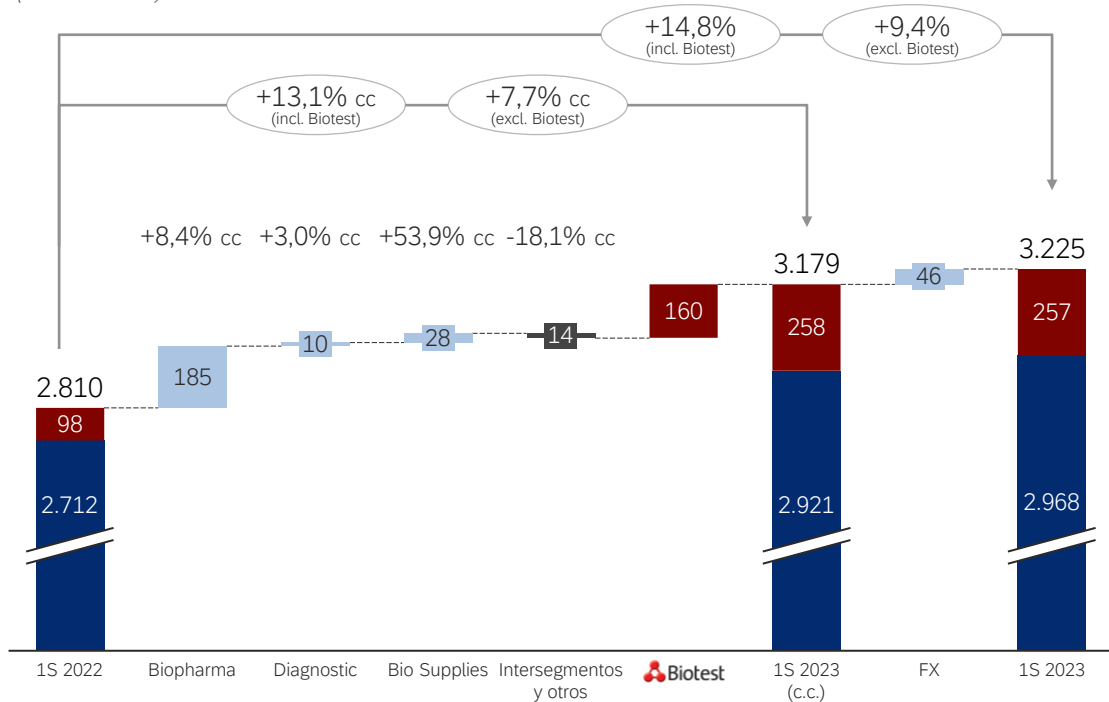
4. Consideraciones finales

5. Anexos



# Crecimiento de los ingresos impulsado por Biopharma

(EUR en millones)



	1S 2023		
	Grifols excl. Biotest	Biotest	Grifols incl. Biotest
<b>Ingresos</b>	2.968	257	3.225
<i>% de crecimiento</i>	+9,4%	+161,6%	+14,8%
<i>% crecimiento a cc</i>	+7,7%	+162,5%	+13,1%
<b>Biopharma</b>	2.441	257	2.698
<i>% de crecimiento</i>	+10,2%	+161,6%	+16,7%
<i>% crecimiento a cc</i>	+8,4%	+162,5%	+14,9%
<b>Diagnostic</b>	341	-	341
<i>% de crecimiento</i>	+3,7%	-	+3,7%
<i>% crecimiento a cc</i>	+3,0%	-	+3,0%
<b>Bio Supplies</b>	83	-	83
<i>% de crecimiento</i>	+57,2%	-	+57,2%
<i>% crecimiento a cc</i>	+53,9%	-	+53,9%
<b>Others</b>	103	-	103
<i>% de crecimiento</i>	-10,9%	-	-10,9%
<i>% crecimiento a cc</i>	-11,7%	-	-11,7%



# Crecimiento significativo de las principales proteínas plasmáticas, lideradas por la inmunoglobulina

2T'23	1S'23
<b>+7,3% cc</b>	<b>+8,4% cc</b>
+6,3%	+10,2%

*Evolución de los ingresos por línea de negocio en el 1S'23 (en cc)*

<p>55-60% de ingresos</p> <p>IG</p> <p><b>+13,6%</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fuerte demanda y aumento de precios en EE.UU. Importante aumento en el crecimiento de ventas fuera de los EE. UU.</li> <li>Mayor demanda de Xembify® (SCIG) en EE.UU.</li> </ul>
<p>10-15% de ingresos</p> <p>Albúmina</p> <p><b>+5,1%</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Precios favorables y mayor demanda en China y el resto del mundo (RoW).</li> <li>Parcialmente compensado por una menor demanda en los EE.UU.</li> </ul>
<p>25-30% de ingresos</p> <p>Alpha-1 y proteínas especiales</p> <p><b>+0,3%</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Mayor volumen de alpha-1 en los EE. UU., parcialmente compensado por un menor volumen en algunos países europeos.</li> <li>Los buenos resultados de los antirrábicos se deben a una mayor demanda y a una combinación favorable de clientes en EE.UU.</li> <li>Menor demanda de pdFVIII en EE.UU.</li> </ul>

### Hitos comerciales

- Inicio de la **comercialización europea de Xembify®**, lanzamiento en España
- Procedimiento de Repetición de Uso (RUP) para Xembify® con el fin de **ampliar su registro para su aprobación en otros 5 países europeos** (Dinamarca, Islandia, Noruega, Polonia y Portugal).
- Lanzamiento del **hisopo bucal Alpha-1 directo al consumidor** en EE.UU.
- Apoyo al lanzamiento de Albumina en Egipto** en el **congreso EXCON**; nueva licencia de Albumina en Egipto
- Lanzamiento de Vistaseal™/Veraseal™** en **Corea y Suiza**

# Reforzar nuestra franquicia de IG para respaldar el rendimiento futuro

↳ Perspectivas sólidas para el IG

## » Estrategia de crecimiento... y catalizadores a corto plazo (12-18 meses)

Mercado de EUR +14.000m

Un dígito alto crecimiento a largo plazo

Inmunodeficiencias primarias y secundarias ganando impulso

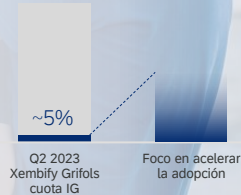
Crecimiento del 9-10% (2018-2025)<sup>1</sup>  
40-55% de IG usos del mercado

**1** Centrarse en el continuo crecimiento en EE.UU. y priorizando determinados países

- Niveles de suministro de IG para satisfacer la demanda de los clientes
- Aumentar el foco en las empresas de plasma y no plasma para mejorar los índices de diagnóstico y tratamiento

**2** Centrarse en el mercado de las inmunodeficiencias y acelerar la adopción de Xembify®

- Lanzamiento de Xembify® jeringas precargadas
- Lanzamiento de Xembify® dosificación quincenal
- Lanzamiento en Australia y otros países UE
- Búsqueda nuevas indicaciones



**3** Mantener el liderazgo en neurología y cuidados intensivos

- Lanzamiento de Gamunex® en Nueva Zelanda e Italia para CIDP
- Lanzamiento de Gamunex® en la UE de una nueva indicación (exacerbación de MG grave)
- Lanzamiento Gamunex® en la UE de una nueva indicación (sarampión)

<sup>1</sup> Fuente: MRB Report Análisis del mercado de IVIG/SCIG de 2018 en Estados Unidos y previsión para 2025



# Alcanzados los hitos de innovación previstos para 1S y en camino para 2S

- ✔ Completado
- On track
- Movido

	Hito	Calendario 2023		Estado <sup>1</sup>	Detalles
Nuevo producto e indicación	Finalizar la inscripción en el estudio PRECIOSA	1S		✔	Inscripción finalizada en mayo (410 sujetos) tras un exitoso plan de aceleración (media ~20 pt/mes en los últimos 12Mo).
	Avance del estudio Alph-1 AT 15% SC de la fase de dosis única a la de dosis repetida	1S		✔	Avances en el estudio de fase 1/2. Los datos positivos de PK y seguridad de la dosis única permitieron pasar a la fase de dosis repetida.
	Primer paciente inscrito y tratado en el estudio Xembify SID-CLL®	1S	2S	●	Primeras instalaciones activas en EE.UU. Aceleración de la activación en Europa
	GIGA564 Presentación IND		2S	●	La preparación del IND va por buen camino
	Presentación pre-IND de GIGA2339		2S	●	Los preparativos para el pre-IND están en vías de recibir la orientación de la FDA
Gestión del ciclo de vida	Resultados finales del estudio de dosificación bisemanal de Xembify®	1S		✔	Resultados positivos. Presentación a la FDA prevista para el 3T 23
	Resultados finales del estudio IVIG-PEG	1S		✔	Resultados positivos
	Finalizar la inscripción en el estudio SPARTA	1S	2S	✔	<b>Antes de lo previsto</b> Inscripción completada en junio (339 sujetos)
Biotest	Inicio del estudio Trimodulin ESsCAPE	1S		✔	Primeros sitios activos
	Yimmugo® Presentación de BLA a la FDA	1S		✔	Presentación a la FDA finalizada en junio
	Finalizado el ensayo ADFIRST sobre el fibrinógeno y resultados del estudio de primera línea		2S	●	Inscripciones a punto de finalizar
	Se espera el último paciente del ensayo Cytotect PreCyscion		2S	●	Inscripciones en curso

<sup>1</sup> A 27 de julio de 2023

## Las soluciones de tipaje sanguíneo impulsan el desempeño

2T'23	1S'23 Reportado	Ajustado
<b>+5,1% cc</b> +3,3%	<b>+3,0% cc</b> +3,7%	<b>-2,4% cc</b> -2,1%

Evolución de los ingresos por línea de negocio en el 1S'23 (en cc)

<p>55-60% de ingresos</p> <p>NAT cribado de donaciones</p> <p><b>-2,6%</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Ampliación del acuerdo (20 años) con CTS; impacto en los precios</li> <li>Parcialmente compensado por una mayor demanda en Japón, Indonesia y Filipinas</li> </ul>
<p>25-30% de ingresos</p> <p>Soluciones de tipaje sanguíneo (BTS)</p> <p><b>+7,0%</b></p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>Fuerte crecimiento en todas las regiones, principalmente EE.UU., Argentina, Brasil y España</li> <li>Aumentan las ventas de tarjetas de gel</li> <li>Mayor precio y nuevos clientes en España</li> <li>Parcialmente compensado con menores ventas en México</li> </ul>
<p>15-20% de ingresos</p> <p>Proteínas recombinantes</p> <p><b>+23,8%</b> <b>-11,3%</b> ajustado</p>	<ul style="list-style-type: none"> <li>El ajuste comercial de la empresa de diagnóstico se compensa parcialmente con menores beneficios del negocio conjunto</li> <li>Firma de un acuerdo de suministro de 10 años con un nuevo cliente</li> </ul>

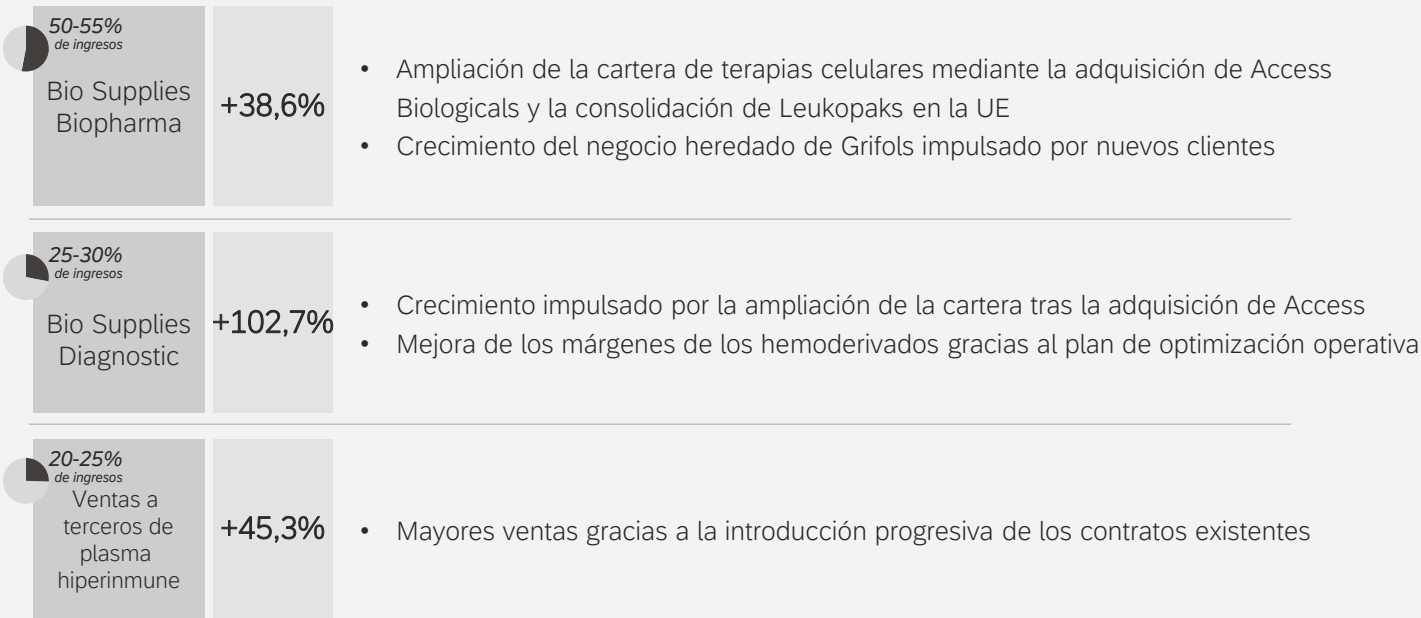
### Hitos comerciales

- Lanzamiento de **AlphaID™ At Home Genetic Health Risk Service**, el primer programa gratuito y directo al consumidor en EE.UU. autorizado por la FDA para detectar el riesgo genético de alpha-1
- Firma de un **contrato de prórroga de 10 años** con **Licon**, empresa mexicana especializada en **diagnóstico clínico y medicina transfusional**.
- Primeros **certificados IVDR** para nuestros productos de Diagnostic clasificados en **la clase de riesgo D (nivel más alto)**; incluye al reactivo hematías y algunas tarjetas de gel.

# La integración de Access Biologicals sigue dando frutos

2T'23	1S'23
<b>+41,1% cc</b>	<b>+53,9% cc</b>
+40,1%	+57,2%

Evolución de los ingresos por línea de negocio en el 1S'23 (en cc)



1. Nuestra estrategia de cambio
2. Desempeño por Unidad de negocio

## »» 3. Resultados financieros del Grupo

4. Consideraciones finales
5. Anexos



## Superadas las previsiones de ingresos y EBITDA

<p>Ingresos (1S'23) incl. Biotest</p>	<p><b>€3.225m</b> <b>+14,8%; +13,1% cc</b> (Biopharma +16,7%; +14,9% cc)</p>	<p><i>Superando</i> las previsiones FY'23</p> <p>+8-10% cc +10-12% cc</p>	
<p>EBITDA Ajustado excl. Biotest</p>	<p>2T'23: <b>€356m</b> 23,4% 1S'23: <b>€655m</b> 22,2%</p>	<p><i>Superando</i> Previsiones 1S'23</p> <p>21%+</p>	
<p>Flujo de caja Balance</p>	<p><b>6,9x</b> Ratio de apalancamiento<sup>1</sup></p>	<p><b>€1.200ms</b> Liquidez</p>	
<p>Plasma</p>	<p><b>+12%</b> Suministro de plasma<sup>3</sup></p>	<p><b>-20%</b> Coste por litro (CPL)<sup>4</sup></p>	
<p>Plan de mejoras operativas</p>	<p>Ejecución al <b>100%</b> de los EUR 450m+ anuales de ahorro de costes</p>		

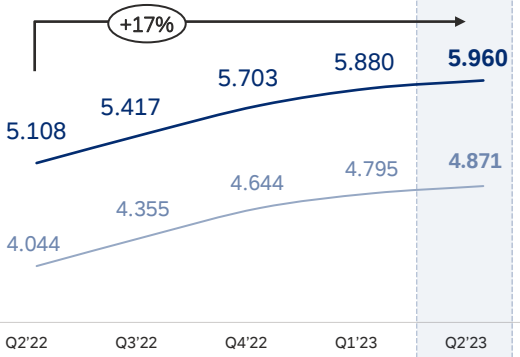
<sup>1</sup> Calculado sobre la base del acuerdo de líneas de crédito e incluyendo Biotest; <sup>2</sup> Excluyendo 75 millones de euros en concepto de reestructuración<sup>3</sup> Jun'23 YTD vs. Jun'22 YTD (excl. Biotest); <sup>4</sup> Jun'23 vs. Jul'22 (datos EE.UU.)

# Un segundo trimestre sólido respalda la mejora financiera secuencial

## Ingresos

- Respaldo por una sólida demanda subyacente, los precios y la combinación de productos liderada por el SCIG
- Crecimiento de un dígito medio-alto impulsado por Biopharma, tras un sólido suministro de plasma

(EUR en millones)

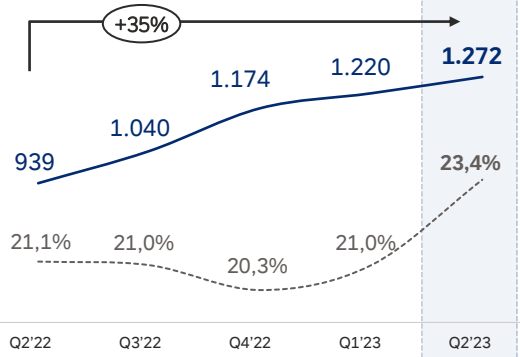


— Total revenue LTM (excl. Biotest)  
— Biopharma revenue LTM (excl. Biotest)

## Resultados de explotación

- Expansión secuencial del EBITDA adj. apoyada por:
  - Sólidos resultados empresariales
  - Plan de mejoras operativas para ahorrar costes de tesorería
  - Apalancamiento operativo

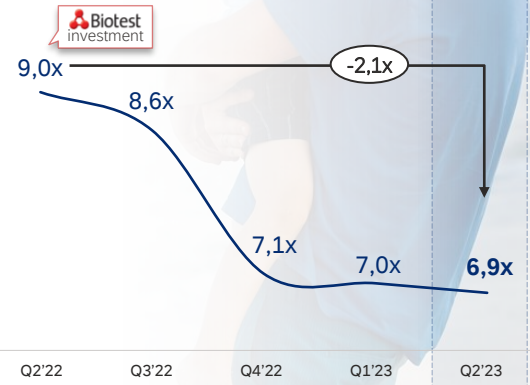
(EUR en millones)



— Adjusted EBITDA LTM (excl. Biotest)  
- - - Adjusted EBITDA Margin quarterly (excl. Biotest)

## Ratio de apalancamiento<sup>1</sup>

- Compromiso continuo de reducción de la deuda, con un objetivo de ratio de apalancamiento de 4x para finales de 2024.



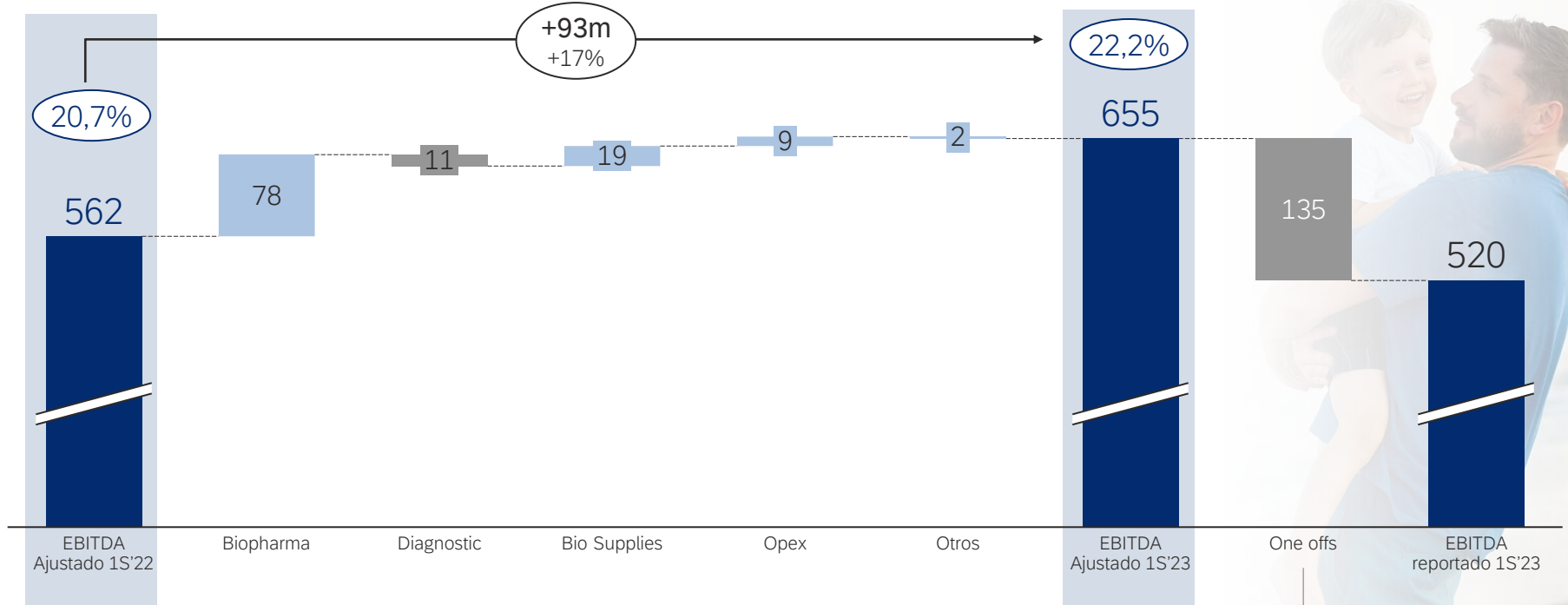
— LR

<sup>1</sup> Cálculo siguiendo el Credit Facilities e incl. Biotest



# El EBITDA ajustado sigue creciendo impulsado por Biopharma

(EUR en millones)



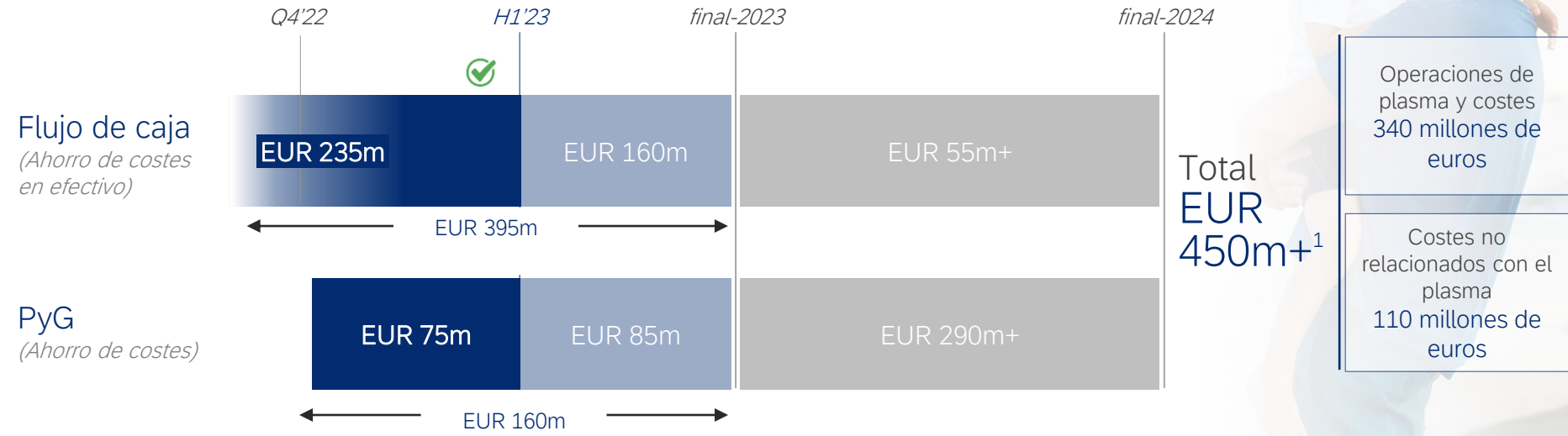
Nota: las variaciones de Biopharma, Diagnostic y Bio Supplies se refieren únicamente al margen bruto.

Incluye EUR 140m de gastos de reestructuración, EUR (19)m de un ajuste comercial de ingresos en Diagnostic y EUR 14m en costes de transacción

# Excelente ejecución: Despliegue al 100% de las iniciativas de ahorro de costes en efectivo anualizados de EUR 450m+

## Aceleración del despliegue de las iniciativas

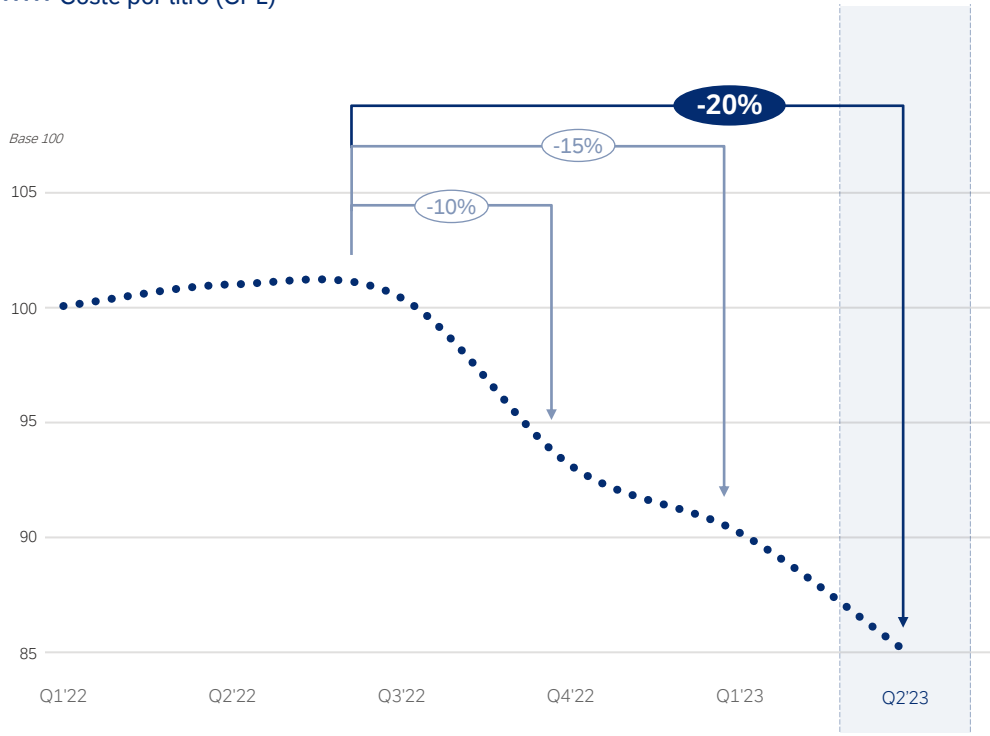
El 75% de las iniciativas están relacionadas con el plasma, lo que genera ahorros de tesorería que se contabilizan en la cuenta de resultados, siguiendo la contabilidad de existencias de 9 meses de la industria del plasma



<sup>1</sup> Comparado con las cifras del año completo 2022, antes del efecto de la inflación.

# El Plan de mejoras operativas refuerza el descenso del coste por litro

..... Coste por litro (CPL)



Nota: todas las cifras se comparan con el máximo de julio 2022; el 20% con junio 2023, el 15% con marzo 2023 y el 10% con la media del 4t 2022 (datos estadounidenses). 4T'22 (datos EE.UU.)

» Crecimiento del suministro de plasma **+12%**  
Jun'23 YTD vs. Jun'22 YTD

» Descenso del CPL impulsado por las iniciativas enmarcadas en el Plan de mejoras operativas

### Principales motores a 1S'23

- ✓ Reducción de la compensación por compromiso de los donantes.
- ✓ Racionalización de la red de centros de plasma
- ✓ Optimización de personal

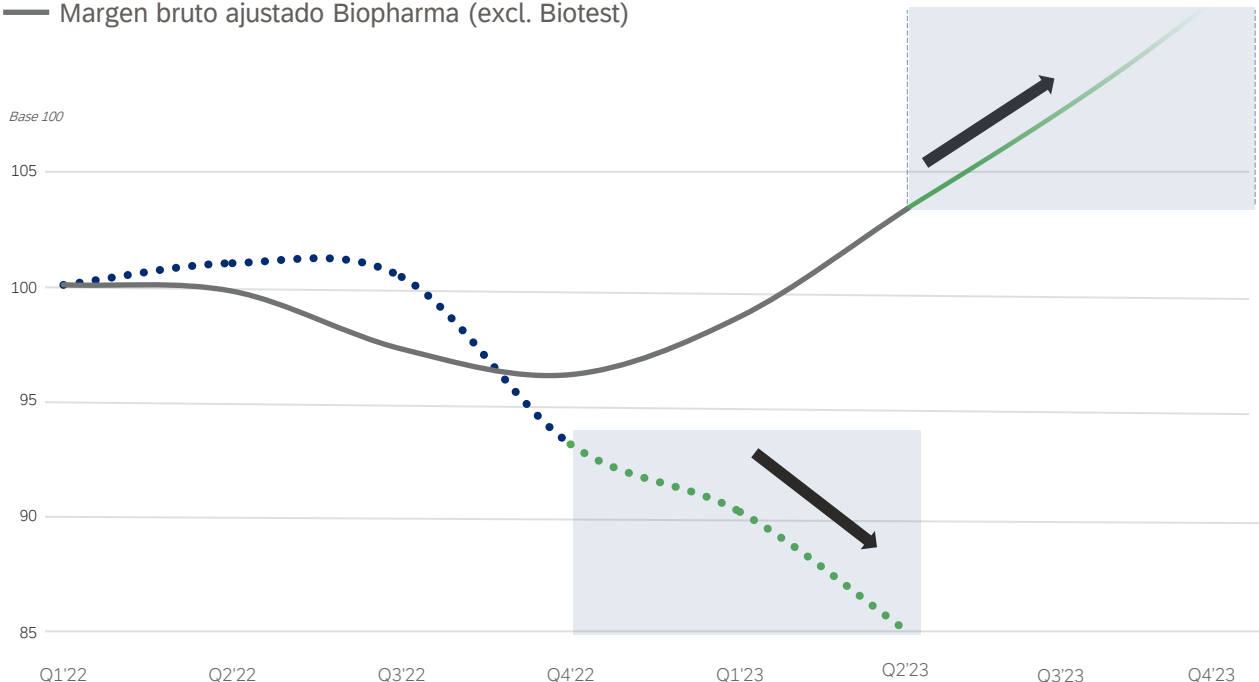
### Principales motores del futuro

- ✓ Reducción de otros costes de plasma derivados de la optimización de los procesos, la racionalización de las operaciones y los gastos generales, los procesos ajustados y la digitalización.

# El menor coste por litro impulsa la expansión del margen

..... Coste por litro (CPL)

— Margen bruto ajustado Biopharma (excl. Biotest)



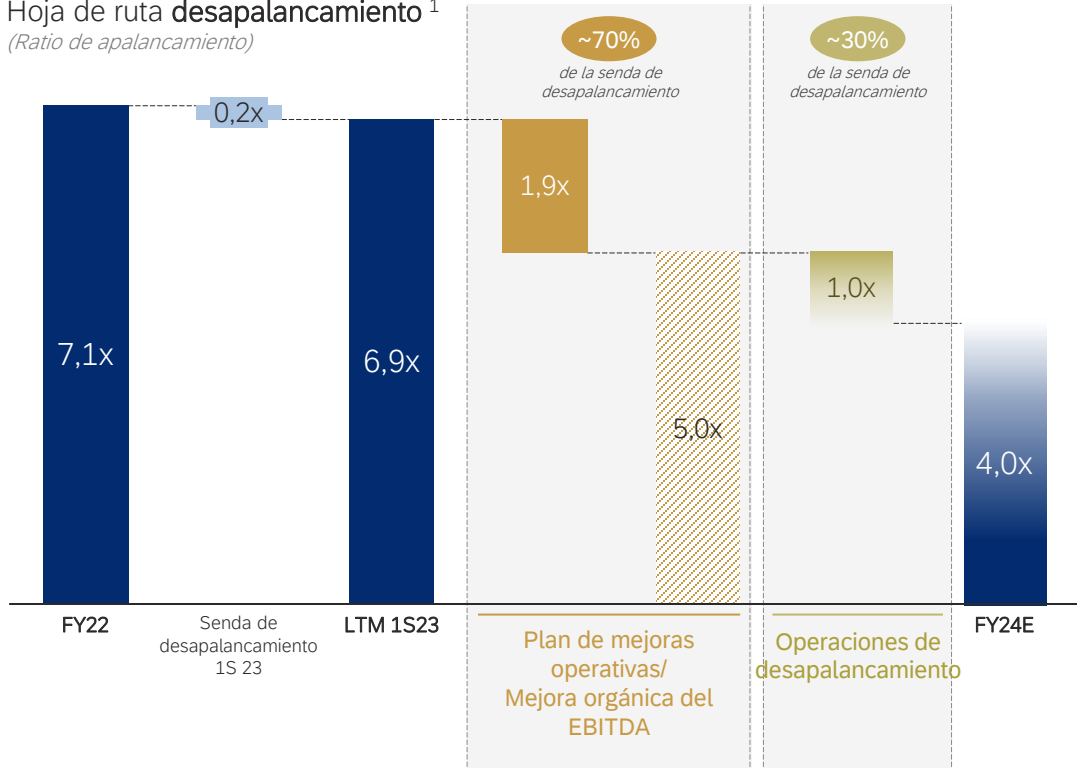
250bps+  
en 2S'23 frente a 1S'23

▼ CPL → ▲ Margen bruto

El impacto en el margen bruto tarda 9 meses en reflejarse en la cuenta de resultados, en 2024.

# Mejora del EBITDA y transacciones claves en la senda del desapalancamiento

Hoja de ruta desapalancamiento<sup>1</sup>  
(Ratio de apalancamiento)



## Palancas

- 1 Plan de mejoras operativas  
Ahorro anualizado EUR 450 m+
  - 2 Crecimiento de los ingresos, fijación de precios, combinación de productos y zonas geográficas e influencia operativa
  - 3 Avances en las operaciones de desapalancamiento
- El 14 de junio, Grifols anunció una posible operación en China con Shanghai RAAS por un valor de USD 1.500 m, al tiempo que mantenía una participación significativa en la compañía.*

**€1.200m**

Liquidez

**€0,5m**

Efectivo y otros medios líquidos

<sup>1</sup> Ratio de apalancamiento calculado sobre la base del acuerdo de líneas de crédito, incluyendo Biotest y asumiendo una deuda de ~9.500 millones de euros.

## Aumento de las previsiones para 2S23 y FY23

— Ingresos <i>(a cc)</i>		<i>Previo</i>	<i>Nuevo</i>
Crecimiento total de los ingresos (incl. Biotest)	FY23	8-10%	<b>10-12%</b>
Crecimiento de los ingresos en Biopharma (incl. Biotest)	FY23	10-12%	<b>12-14%</b>
— EBITDA		<i>Previo</i>	<i>Nuevo</i>
Margen EBITDA ajustado (excl. Biotest)	2S23	23-25%	<b>24-25%</b>
	FY23	22-24%	<b>24%</b>
EBITDA ajustado (incl. Biotest)	FY23	EUR 1.400m+	<b>EUR 1.400-1.450m</b>
EBITDA Proforma anualizando ahorros (excl. Biotest)	FY23	EUR 1.700m+	<b>EUR 1.700-1.750m</b>
		27-28%	<b>28-29%</b>



1. Nuestra estrategia de cambio
2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo

## »» 4. Consideraciones finales

5. Anexos



## Ejecución de las palancas clave en el 2S'23 para cumplir las previsiones

Centrado en acelerar la ejecución de la estrategia de la empresa, la excelencia operativa, la mejora del flujo de caja y la reducción de la deuda.

### » Palancas clave

- Fuerte crecimiento de las ventas impulsado por una sólida demanda de proteínas clave y una combinación de productos y países.
- Acelerar la mejora financiera respaldada por el Plan de mejoras operativas
- Se mantiene el fuerte crecimiento del suministro de plasma; el coste por litro (CPL) sigue bajando
- Excelente ejecución comercial y de innovación que refuerza la franquicia IG y alfa-1
- Reducir el apalancamiento a 4x para finales de 2024

Previsión EBITDA ajustado (excl. Biotest)

20,7%  
1S 2022

20,4%  
2S 2022

22,2%  
1S 2023  
Superando  
21%+ de previsión

24-25%  
2S 2023



1. Nuestra estrategia de cambio
2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo
4. Consideraciones finales

## »» 5. Anexos

5.1. Sostenibilidad

5.2. Finanzas



# Nuestra ambición establece nuestra hoja de ruta hacia la sostenibilidad y nuestro compromiso con los ODS



Situar los derechos humanos en el centro de nuestras prácticas integrando las normas éticas más estrictas en toda la cadena de suministro.



Una comunidad sólida en la que todos los donantes comprendan su impacto y se sientan valorados por su compromiso más allá de la compensación, y en la que todos los pacientes reciban el tratamiento que necesitan



Promover el bien común fomentando entornos saludables donde las personas puedan vivir, trabajar y jugar, y concienciando sobre la necesidad de proteger el planeta



Una sociedad más sana y rica impulsando el progreso social, apoyando a las organizaciones y comprometiéndose activamente con las comunidades locales



Esfuerzos continuos para impulsar la diversidad, el desarrollo continuo, la igualdad de oportunidades, la igualdad de género y el bienestar general de los empleados en nuestra reserva mundial de talentos.



Situar los derechos humanos en el centro de nuestras prácticas integrando las normas éticas más estrictas en toda la cadena de suministro.



# Donantes, pacientes y nuestras personas: núcleo de la sostenibilidad

Nuestros donantes: una muestra representativa de la sociedad

**940.000+** donantes      **390+** centros de plasma

**59%** hombres      **41%** mujeres

**35 años** media de edad

Mejorar la vida de los pacientes

**800.000+** pacientes tratados

**80+** organizaciones de pacientes apoyadas

**4 líneas estratégicas de actuación:**

- ✓ Educación y capacitación
- ✓ Experiencia de los pacientes
- ✓ Sensibilización y visibilidad
- ✓ Defensa y acceso



Igualdad entre hombres y mujeres  
**~60%** mujeres

Diversidad e inclusión  
Campañas de sensibilización y educación sobre la inclusión de minorías y personas con discapacidad

Wellbeing Health & Care for U

**NEW** **Política de salud mental**  
Diseñado para prevenir, proteger y promover la salud mental y el bienestar de los empleados, así como para apoyar a los trabajadores que se enfrentan a problemas de salud mental.

**Plan de acción 2023-2025**

Development Learning & Care for U

**137+** media de horas de formación por empleado



# Progresos en el impacto positivo sobre medio ambiente y sociedad

**NEW** **Plan Medioambiental 2023-2026**  
Esboza los objetivos para este cuatrienio, con metas concretas asignadas a las instalaciones globales de Grifols

» **60** actividades totales

Principales objetivos:

**Emissiones**  
60.000+ tCO<sub>2</sub> e por año  
Reducción de emisiones (Alcance 1+2)  
€26M+  
Inversión total

**Eficacia energética**  
8.000M+ kWh  
Reducción del consumo de energía  
170 millones de kWh/año  
Nuevo acuerdo PPA en España y EE.UU.

**NEW** **Política de Acción por el Clima**  
Establece un marco para articular la estrategia y el modelo de negocio de Grifols en relación con nuestro compromiso en la lucha contra el cambio climático



## Contribuimos a través de nuestras fundaciones

La bioética como principio



**15** actividades

**1,300** participantes

**3** publicaciones

» Mejorar la salud de las personas vulnerables



**NEW**

**Programas internacionales y locales**

Internacional  
**5** programs sobre enfermedades tropicales desatendidas  
46,000+ beneficiados

Local  
**1** programa sobre salud mental de jóvenes y adolescentes



» Apoyo a las comunidades de donantes

**NEW**

**Programa de Ayuda de Emergencia para Donantes de Plasma**

**29\*** solicitudes aprobadas  
**590\$** subvención media

» Apoyamos a las víctimas del terremoto en Siria y Turquía



**€50k+** total de donaciones



# El compromiso ético está en nuestro ADN

Cadena de suministro: Mitigación de los principales riesgos e impactos de los proveedores

**NEW** **Política global de adquisiciones**

- ✓ Integración de los factores ESG en las decisiones de compra
- ✓ La selección de proveedores y la cualificación de la incorporación incluyen el rendimiento ESG



Planes de incentivos que incluyen criterios ESG

- + Nuevo plan de incentivos a corto plazo para toda la plantilla
- Nuevo plan de incentivos a largo plazo



Grifols recibe la Medalla de Oro de EcoVadis

## Clasificaciones ESG



1. Nuestra estrategia de cambio
2. Desempeño por Unidad de negocio
3. Resultados financieros del Grupo
4. Consideraciones finales

## »» 5. Anexos

5.1. Sostenibilidad

5.2. Finanzas



# Ingresos | 2T 2023

Miles de euros	2T 2023			2T 2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Reportado	Biotest A cc*	Grifols incl. Reportado	Biotest A cc*
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>1.523.577</b>	<b>139.881</b>	<b>1.663.458</b>	<b>1.444.613</b>	<b>98.287</b>	<b>1.542.900</b>	<b>5,5%</b>	<b>6,5%</b>	<b>7,8%</b>	<b>8,8%</b>
Biopharma	1.267.643	139.881	1.407.524	1.192.095	98.287	1.290.382	6,3%	7,3%	9,1%	10,0%
Diagnostic	165.013	-	165.013	159.687	-	159.687	3,3%	5,1%	3,3%	5,1%
Bio Supplies	40.349	-	40.349	28.806	-	28.806	40,1%	41,1%	40,1%	41,1%
Otros e Intersegmentos	50.572	-	50.572	64.025	-	64.025	(21,0%)	(20,6%)	(21,0%)	(20,6%)
<b>Ingresos por Región</b>	<b>1.523.577</b>	<b>139.881</b>	<b>1.663.458</b>	<b>1.444.613</b>	<b>98.287</b>	<b>1.542.900</b>	<b>5,5%</b>	<b>6,5%</b>	<b>7,8%</b>	<b>8,8%</b>
EE.UU. + CANADA	979.313	-	979.313	967.557	1.165	968.722	1,2%	2,0%	1,1%	1,8%
UE	248.529	73.342	321.871	214.521	50.334	264.855	15,9%	15,8%	21,5%	21,5%
ROW	295.735	66.539	362.274	262.535	46.788	309.323	12,6%	15,6%	17,1%	19,8%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

# Ingresos | 1S 2023

Miles de euros	1S 2023			1S 2022			% vs año anterior			
	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols	Biotest	Grifols incl. Biotest	Grifols excl. Reportado	Biotest At cc*	Grifols incl. Reportado	Biotest At cc*
<b>Ingresos por Unidad de Negocio</b>	<b>2.967.827</b>	<b>257.119</b>	<b>3.224.946</b>	<b>2.711.805</b>	<b>98.287</b>	<b>2.810.092</b>	<b>9,4%</b>	<b>7,7%</b>	<b>14,8%</b>	<b>13,1%</b>
Biopharma	2.441.096	257.119	2.698.215	2.214.603	98.287	2.312.890	10,2%	8,4%	16,7%	14,9%
Diagnostic	341.488	-	341.488	329.436	-	329.436	3,7%	3,0%	3,7%	3,0%
Bio Supplies	82.615	-	82.615	52.553	-	52.553	57,2%	53,9%	57,2%	53,9%
Otros e Intersegmentos	102.628	-	102.628	115.213	-	115.213	(10,9%)	(11,7%)	(10,9%)	(11,7%)
<b>Ingresos por Región</b>	<b>2.967.827</b>	<b>257.119</b>	<b>3.224.946</b>	<b>2.711.805</b>	<b>98.287</b>	<b>2.810.092</b>	<b>9,4%</b>	<b>7,7%</b>	<b>14,8%</b>	<b>13,1%</b>
EE. UU. + CANADA	1.921.960	904	1.922.864	1.815.818	1.165	1.816.983	5,8%	3,4%	5,8%	3,4%
UE	489.123	138.408	627.531	423.289	50.334	473.623	15,6%	15,4%	32,5%	32,4%
ROW	556.744	117.807	674.551	472.698	46.788	519.486	17,8%	17,6%	29,8%	29,8%

\* Cambio constante (cc) excluye las variaciones de tipo de cambio del periodo.

# Cuenta de Pérdidas y Ganancias | 2T 2023

	2T 2023							2T 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest			Grifols incl. Biotest				Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Biotest	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>														
<b>Ingresos Netos</b>	<b>1.523.577</b>	-	<b>1.523.577</b>	<b>139.881</b>	<b>1.663.458</b>	-	<b>1.663.458</b>	<b>1.444.613</b>	<b>98.287</b>	<b>1.542.899</b>	5,5%	5,5%	7,8%	7,8%
Coste de ventas	(936.596)	1.597	(934.998)	(108.395)	(1.044.991)	1.597	(1.043.394)	(890.293)	(74.656)	(964.949)	5,2%	5,0%	8,3%	8,1%
<b>Margen Bruto</b>	<b>586.981</b>	<b>1.597</b>	<b>588.579</b>	<b>31.486</b>	<b>618.467</b>	<b>1.597</b>	<b>620.064</b>	<b>554.320</b>	<b>23.631</b>	<b>577.950</b>	5,9%	6,2%	7,0%	7,3%
<i>% Ingresos netos</i>	38,5%	-	38,6%	22,5%	37,2%	-	37,3%	38,4%	24,0%	37,5%				
Investigación y Desarrollo	(72.479)	1.271	(71.208)	(16.114)	(88.593)	1.271	(87.322)	(75.372)	(9.755)	(85.127)	(3,8%)	(5,5%)	4,1%	2,6%
Gastos Generales y Administración	(276.281)	7.381	(268.900)	(23.219)	(299.500)	7.381	(292.119)	(293.916)	(14.557)	(308.473)	(6,0%)	(8,5%)	(2,9%)	(5,3%)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(348.760)</b>	<b>8.652</b>	<b>(340.108)</b>	<b>(39.333)</b>	<b>(388.093)</b>	<b>8.652</b>	<b>(379.441)</b>	<b>(369.288)</b>	<b>(24.312)</b>	<b>(393.600)</b>	(5,6%)	(7,9%)	(1,4%)	(3,6%)
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	925	-	925	-	-	(100%)	0,0%
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	13.022	-	13.022	-	13.022	-	13.022	80.096	-	80.096	(83,7%)	(83,7%)	(83,7%)	(83,7%)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>251.243</b>	<b>10.250</b>	<b>261.493</b>	<b>(7.847)</b>	<b>243.396</b>	<b>10.250</b>	<b>253.646</b>	<b>266.054</b>	<b>(682)</b>	<b>265.371</b>	(5,6%)	(1,7%)	(8,3%)	(4,4%)
<i>% Ingresos netos</i>	16,5%	-	17,2%	(5,6%)	14,6%	-	15,2%	18,4%	(0,7%)	17,2%				
Resultado Financiero	(128.267)	-	(128.267)	(11.109)	(139.376)	-	(139.376)	(116.099)	(3.281)	(119.380)	10,5%	10,5%	16,8%	16,8%
Resultado Inversiones, Método participación	(801)	-	(801)	-	(801)	-	(801)	(271)	-	(271)	195,8%	195,8%	195,8%	195,8%
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>122.175</b>	<b>10.250</b>	<b>132.425</b>	<b>(18.956)</b>	<b>103.219</b>	<b>10.250</b>	<b>113.469</b>	<b>149.684</b>	<b>(3.961)</b>	<b>145.722</b>	(18,4%)	(11,5%)	(29,2%)	(22,1%)
<i>% Ingresos netos</i>	8,0%	-	8,7%	(13,6%)	6,2%	-	6,8%	10,4%	(4,0%)	9,4%				
Impuesto de Sociedades	(19.212)	(2.521)	(21.733)	5.864	(13.348)	(2.521)	(15.869)	(29.558)	(1.246)	(30.804)	(35,0%)	(26,5%)	(56,7%)	(48,5%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	15,7%	-	16,4%	30,9%	12,9%	-	14,0%	19,7%	(31,5%)	21,1%				
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>102.963</b>	<b>7.729</b>	<b>110.692</b>	<b>(13.092)</b>	<b>89.871</b>	<b>7.729</b>	<b>97.600</b>	<b>120.126</b>	<b>(5.207)</b>	<b>114.918</b>	(14,3%)	(7,9%)	(21,8%)	(15,1%)
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(33.392)	262	(33.130)	(4.434)	(37.826)	262	(37.564)	(25.907)	1.328	(24.578)	28,9%	27,9%	53,9%	52,8%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>69.571</b>	<b>7.991</b>	<b>77.562</b>	<b>(17.527)</b>	<b>52.044</b>	<b>7.991</b>	<b>60.035</b>	<b>94.219</b>	<b>(3.879)</b>	<b>90.339</b>	(26,2%)	(17,7%)	(42,4%)	(33,5%)
<i>% Ingresos netos</i>	4,6%	-	5,1%	(12,5%)	3,1%	0,0%	3,6%	6,5%	(3,9%)	5,9%				

# Cuenta de Pérdidas y Ganancias | 1S 2023

	1S 2023							1S 2022			% vs PY			
	Grifols excl. Biotest			Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest			Grifols excl. Biotest		Grifols incl. Biotest	
	Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs		Reportado	One-offs	Reportado excl. One-offs	Grifols	Biotest	Combinado	Reportado	Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<i>Miles de euros</i>														
<b>Ingresos Netos</b>	<b>2.967.827</b>	<b>(18.830)</b>	<b>2.948.997</b>	<b>257.119</b>	<b>3.224.946</b>	<b>(18.830)</b>	<b>3.206.116</b>	<b>2.711.805</b>	<b>98.287</b>	<b>2.810.092</b>	9,4%	8,7%	14,8%	14,1%
Coste de ventas	(1.851.156)	26.999	(1.824.157)	(200.883)	(2.052.039)	26.999	(2.025.040)	(1.662.885)	(74.656)	(1.737.541)	11,3%	9,7%	18,1%	16,5%
<b>Margen Bruto</b>	<b>1.116.671</b>	<b>8.169</b>	<b>1.124.840</b>	<b>56.236</b>	<b>1.172.907</b>	<b>8.169</b>	<b>1.181.076</b>	<b>1.048.920</b>	<b>23.631</b>	<b>1.072.551</b>	6,5%	7,2%	9,4%	10,1%
<i>% Ingresos netos</i>	37,6%	-	38,1%	21,9%	36,4%	-	36,8%	38,7%	24,0%	38,2%				
Investigación y Desarrollo	(151.378)	5.041	(146.337)	(41.871)	(193.249)	5.041	(188.208)	(151.527)	(9.755)	(161.282)	(0,1%)	(3,4%)	19,8%	16,7%
Gastos Generales y Administración	(666.229)	122.150	(544.079)	(46.931)	(713.160)	122.150	(591.010)	(553.333)	(14.557)	(567.890)	20,4%	(1,7%)	25,6%	4,1%
<b>Gastos operativos</b>	<b>(817.607)</b>	<b>127.191</b>	<b>(690.415)</b>	<b>(88.802)</b>	<b>(906.409)</b>	<b>127.191</b>	<b>(779.218)</b>	<b>(704.860)</b>	<b>(24.312)</b>	<b>(729.172)</b>	16,0%	(2,0%)	24,3%	6,9%
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	4.508	-	4.508	-	-	(100%)	(100,0%)
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	27.528	-	27.528	-	27.528	-	27.528	79.459	-	79.459	(65,4%)	(65,4%)	(65,4%)	(65,4%)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>326.592</b>	<b>135.361</b>	<b>461.953</b>	<b>(32.566)</b>	<b>294.026</b>	<b>135.361</b>	<b>429.387</b>	<b>428.027</b>	<b>(681)</b>	<b>427.346</b>	(23,7%)	7,9%	(31,2%)	0,5%
<i>% Ingresos netos</i>	11,0%	-	15,7%	(12,7%)	9,1%	-	13,4%	15,8%	(0,7%)	15,2%				
Resultado Financiero	(251.992)	-	(251.992)	(22.126)	(274.118)	-	(274.118)	(195.472)	(3.281)	(198.753)	28,9%	28,9%	37,9%	37,9%
Resultado Inversiones, Método participación	(862)	-	(862)	-	(862)	-	(862)	(706)	-	(706)	22,1%	22,1%	22,1%	22,1%
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>	<b>73.737</b>	<b>135.361</b>	<b>209.098</b>	<b>(54.691)</b>	<b>19.046</b>	<b>135.361</b>	<b>154.407</b>	<b>231.849</b>	<b>(3.962)</b>	<b>227.887</b>	(68,2%)	(9,8%)	(91,6%)	(32,2%)
<i>% Ingresos netos</i>	2,5%	-	7,1%	(21,3%)	0,6%	-	4,8%	8,5%	-	8,1%				
Impuesto de Sociedades	(18.434)	(33.866)	(52.300)	8.315	(10.119)	(33.866)	(43.985)	(50.029)	(1.246)	(51.275)	(63,2%)	4,5%	(80,3%)	(14,2%)
<i>% impuesto de sociedades</i>	25,0%	-	25,0%	15,2%	53,1%	-	28,5%	21,6%	0,5%	22,5%				
<b>RESULTADO CONSOLIDADO</b>	<b>55.303</b>	<b>101.495</b>	<b>156.798</b>	<b>(46.376)</b>	<b>8.927</b>	<b>101.495</b>	<b>110.422</b>	<b>181.820</b>	<b>(5.208)</b>	<b>176.612</b>	(69,6%)	(13,8%)	(94,9%)	(37,5%)
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(66.801)	4.164	(62.637)	1.653	(65.148)	4.164	(60.983)	(34.292)	1.328	(32.963)	94,8%	82,7%	97,6%	85,0%
<b>BENEFICIO DEL GRUPO</b>	<b>(11.498)</b>	<b>105.660</b>	<b>94.162</b>	<b>(44.723)</b>	<b>(56.221)</b>	<b>105.660</b>	<b>49.439</b>	<b>147.529</b>	<b>(3.880)</b>	<b>143.649</b>	(107,8%)	(36,2%)	(139,1%)	(65,6%)
<i>% Ingresos netos</i>	(0,4%)	-	3,2%	(17,4%)	(1,7%)	-	1,5%	5,4%	-	5,1%				



# Cash Flow | 2T 2023

Miles de euros	2T 2023							2T 2022			% vs PY		
	Grifols excl. Biotest				Reportado excl. One-offs	Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest Reportado	Grifols incl. Biotest		
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up			Total one-offs	Reportado	Total one-offs		Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>69.571</b>	<b>429</b>	<b>7.562</b>	-	<b>7.991</b>	<b>77.562</b>	<b>(17.527)</b>	<b>52.044</b>	<b>7.991</b>	<b>60.036</b>	<b>90.339</b>	-42%	-34%
Depreciación y amortización	93.971	-	-	-	-	93.971	12.645	106.615	-	106.615	98.842	8%	8%
Provisiones netas	8.592	4.867	-	-	4.867	13.459	(3.166)	5.425	4.867	10.292	1.975	175%	421%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	(73.015)	(262)	2.520	-	2.258	(70.757)	(55)	(73.070)	2.258	(70.812)	(63.075)	16%	12%
Variación del Capital circulante operativo	(107.796)	3.946	-	-	3.946	(103.850)	(25.491)	(133.287)	3.946	(129.341)	(131.505)	1%	-2%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(28.138)</i>	-	-	-	-	<i>(28.138)</i>	<i>(26.837)</i>	<i>(54.976)</i>	-	<i>(54.976)</i>	<i>(109.342)</i>	-50%	-50%
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(1.830)</i>	-	-	-	-	<i>(1.830)</i>	<i>(21.800)</i>	<i>(23.630)</i>	-	<i>(23.630)</i>	<i>(80.445)</i>	-71%	-71%
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>(77.827)</i>	<i>3.946</i>	-	-	<i>3.946</i>	<i>(73.881)</i>	<i>23.146</i>	<i>(54.681)</i>	<i>3.946</i>	<i>(50.735)</i>	<i>58.282</i>	-	-
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>(8.677)</b>	<b>8.980</b>	<b>10.083</b>	-	<b>19.062</b>	<b>10.386</b>	<b>(33.595)</b>	<b>(42.272)</b>	<b>19.062</b>	<b>(23.210)</b>	<b>(3.424)</b>	-	-
Combinaciones de negocio e inversiones en empr. del grupo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.500.825)	-	-
CAPEX	(34.375)	-	-	-	-	(34.375)	(8.295)	(42.670)	-	(42.670)	(71.709)	-40%	-40%
I+D/Otros activos intangibles	(16.166)	-	-	-	-	(16.166)	(3.712)	(19.878)	-	(19.878)	(9.760)	104%	104%
Otros flujos de caja	(34.455)	-	-	-	-	(34.455)	47.169	12.714	-	12.714	(33.515)	-138%	-138%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>(84.996)</b>	-	-	-	-	<b>(84.996)</b>	<b>35.162</b>	<b>(49.834)</b>	-	<b>(49.834)</b>	<b>(1.615.809)</b>	-97%	-97%
<b>Free Cash Flow</b>	<b>(93.673)</b>	<b>8.980</b>	<b>10.083</b>	-	<b>19.062</b>	<b>(74.611)</b>	<b>1.567</b>	<b>(92.106)</b>	<b>19.062</b>	<b>(73.044)</b>	<b>(1.619.233)</b>	-94%	-95%
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	194.918	-	-	-	-	194.918	(1.328)	193.591	-	193.591	(5.867)	-	-
Garantías de capital	42	-	-	-	-	42	-	42	-	42	(447.431)	-	-
Dividendos (Pagados) / Cobrados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	1.764	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	(3.826)	-	-	-	-	(3.826)	133	(3.692)	-	(3.692)	10.616	-135%	-135%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>191.134</b>	-	-	-	-	<b>191.134</b>	<b>(1.195)</b>	<b>189.940</b>	-	<b>189.940</b>	<b>(440.918)</b>	-	-
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>97.460</b>	<b>8.980</b>	<b>10.083</b>	-	<b>19.062</b>	<b>116.523</b>	<b>372</b>	<b>97.834</b>	<b>19.062</b>	<b>116.896</b>	<b>(2.060.151)</b>	-105%	-106%
Saldo inicial de Caja	357.698	-	-	-	-	357.698	67.956	425.655	-	425.655	2.552.357	-	-
Efecto del tipo de cambio en Caja	(111)	-	-	-	-	(111)	(24)	(137)	-	(137)	32.887	-100%	-100%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>455.048</b>	<b>8.980</b>	<b>10.083</b>	-	<b>19.062</b>	<b>474.110</b>	<b>68.304</b>	<b>523.352</b>	<b>19.062</b>	<b>542.414</b>	<b>525.094</b>	0%	3%

# Cash Flow | 1S 2023

Miles de euros	1S 2023									1S 2022		% vs PY	
	Grifols excl. Biotest					Biotest	Grifols incl. Biotest			Grifols incl. Biotest	Grifols incl. Biotest		
	Reportado	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Total one-offs		Reportado excl. One-offs	Reportado	Total one-offs		Reportado excl. One-offs	Reportado	Reportado excl. One-offs
<b>Resultado del grupo reportado</b>	<b>(11.498)</b>	<b>104.144</b>	<b>10.948</b>	<b>(9.432)</b>	<b>105.660</b>	<b>94.162</b>	<b>(44.723)</b>	<b>(56.221)</b>	<b>105.660</b>	<b>49.439</b>	<b>143.649</b>	-139%	-66%
Depreciación y amortización	189.568	-	-	-	-	189.568	36.860	226.428	-	226.428	187.200	21%	21%
Provisiones netas	75.073	(34.112)	-	-	(34.112)	40.961	768	75.840	(34.112)	41.728	10.167	646%	310%
Otros ajustes resultado y otras var. Capital Circulante	(56.197)	35.450	3.649	(9.398)	29.701	(26.495)	5.300	(50.896)	29.701	(21.194)	(67.958)	-25%	-69%
Variación del Capital circulante operativo	(229.827)	(21.963)	-	18.830	(3.133)	(232.959)	(69.059)	(298.886)	(3.133)	(302.019)	(241.535)	24%	25%
<i>Variación de existencias</i>	<i>(137.595)</i>	-	-	-	-	<i>(137.595)</i>	<i>(60.631)</i>	<i>(198.226)</i>	-	<i>(198.226)</i>	<i>(228.441)</i>	-13%	-13%
<i>Variación deudores comerciales</i>	<i>(61.094)</i>	-	-	18.830	18.830	<i>(42.264)</i>	<i>(24.552)</i>	<i>(85.646)</i>	18.830	<i>(66.816)</i>	<i>(44.810)</i>	91%	49%
<i>Variación proveedores comerciales</i>	<i>(31.138)</i>	<i>(21.963)</i>	-	-	<i>(21.963)</i>	<i>(53.101)</i>	<i>16.124</i>	<i>(15.014)</i>	<i>(21.963)</i>	<i>(36.977)</i>	31.716	-	-
<b>Flujo Neto efectivo de actividades de explotación</b>	<b>(32.880)</b>	<b>83.519</b>	<b>14.598</b>	<b>-</b>	<b>98.116</b>	<b>65.236</b>	<b>(70.854)</b>	<b>(103.735)</b>	<b>98.116</b>	<b>(5.618)</b>	<b>31.531</b>	-	-
Combinaciones de negocio e inversiones en empr. del grupo	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	(1.545.046)	-	-
CAPEX	(71.834)	-	-	-	-	(71.834)	(13.575)	(85.408)	-	(85.408)	(123.975)	-31%	-31%
I+D/Otros activos intangibles	(32.559)	-	-	-	-	(32.559)	(8.112)	(40.671)	-	(40.671)	(19.066)	113%	113%
Otros flujos de caja	(53.448)	-	-	-	-	(53.448)	46.657	(6.792)	-	(6.792)	(108.965)	-94%	-94%
<b>Flujos Neto de efectivo de actividades de inversión</b>	<b>(157.841)</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>(157.841)</b>	<b>24.970</b>	<b>(132.871)</b>	<b>-</b>	<b>(132.871)</b>	<b>(1.797.052)</b>	-93%	-93%
<b>Free Cash Flow</b>	<b>(190.721)</b>	<b>83.519</b>	<b>14.598</b>	<b>-</b>	<b>98.116</b>	<b>(92.605)</b>	<b>(45.884)</b>	<b>(236.605)</b>	<b>98.116</b>	<b>(138.489)</b>	<b>(1.765.521)</b>	-87%	-92%
Cobros/Pagos por instrumentos de deuda	217.978	-	-	-	-	217.978	(2.504)	215.475	-	215.475	-	-	-
Garantías de capital	1.367	-	-	-	-	1.367	-	1.367	-	1.367	(447.431)	-	-
Dividendos (Pagados) / Cobrados	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-	3.927	-	-
Otros flujos de efectivo de actividades de financiación	2.105	-	-	-	-	2.105	-	2.105	-	2.105	10.816	-81%	-81%
<b>Flujos de efectivo de actividades de financiación</b>	<b>221.451</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>221.451</b>	<b>(2.504)</b>	<b>218.947</b>	<b>-</b>	<b>218.947</b>	<b>(432.688)</b>	-	-
<b>Total Flujos de Caja</b>	<b>30.729</b>	<b>83.519</b>	<b>14.598</b>	<b>-</b>	<b>98.116</b>	<b>128.846</b>	<b>(48.388)</b>	<b>(17.659)</b>	<b>98.116</b>	<b>80.458</b>	<b>(2.198.209)</b>	-99%	-104%
Saldo inicial de Caja	431.337	-	-	-	-	431.337	116.642	547.979	-	547.979	2.675.611	-80%	-80%
Efecto del tipo de cambio en Caja	(7.018)	-	-	-	-	(7.018)	50	(6.968)	-	(6.968)	47.692	-115%	-115%
<b>Saldo final Caja</b>	<b>455.048</b>	<b>83.519</b>	<b>14.598</b>	<b>-</b>	<b>98.116</b>	<b>553.164</b>	<b>68.304</b>	<b>523.352</b>	<b>98.116</b>	<b>621.469</b>	<b>525.094</b>	0%	18%

# Balance | 1S 2023

Miles de euros

## Activo

	Junio 2023	Diciembre 2022
<b>Activos no corrientes</b>	<b>16.627.972</b>	<b>16.880.390</b>
Fondo de comercio y otros activos intangibles	10.646.776	10.858.608
Inmovilizado material	3.225.684	3.270.937
Inersiones Contab. por el método de participación	1.905.591	1.955.177
Activos financieros no corrientes	630.453	620.745
Otros activos no corrientes	219.468	174.923
<b>Activos corrientes</b>	<b>4.804.772</b>	<b>4.653.587</b>
Activos no corrientes mantenidos para la venta	-	4.969
Existencias	3.317.448	3.201.357
Activos contractuales corrientes	44.146	35.154
Deudores comerciales y otra cuentas a cobrar	821.562	738.651
Otros activos financieros corrientes	33.883	43.663
Otros activos corrientes	64.381	81.814
Efectivo y otros medios líquidos equivalentes	523.352	547.979
<b>Total Activo</b>	<b>21.432.744</b>	<b>21.533.977</b>

## Pasivo

	June 2023	December 2022
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>8.223.565</b>	<b>8.457.544</b>
Capital suscrito	119.604	119.604
primas de emisión	910.728	910.728
Reservas	4.529.237	4.326.436
Acciones propias	(158.692)	(162.220)
Resultados del ejercicio	(56.221)	208.279
Otro resultado global	517.162	727.111
Participaciones no dominantes	2.361.747	2.327.606
<b>Pasivos no corrientes</b>	<b>11.332.195</b>	<b>11.120.586</b>
Pasivos financieros no corrientes	10.202.587	9.960.562
Otros pasivos no corrientes	1.129.608	1.160.024
<b>Pasivos corrientes</b>	<b>1.876.984</b>	<b>1.955.847</b>
Pasivos financieros corrientes	733.269	795.686
Otros pasivos corrientes	1.143.715	1.160.161
<b>Total Patrimonio Neto y Pasivo</b>	<b>21.432.744</b>	<b>21.533.977</b>

## EBIT a EBITDA Ajustado U12M excl. Biotest | 2T 2023

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	1T 2023	4T 2022	3T 2022	2T 2023 LTM	2T 2022
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>251.243</b>	<b>75.348</b>	<b>173.747</b>	<b>211.271</b>	<b>711.609</b>	<b>266.054</b>
<i>Depreciación y amortización</i>	(94.936)	(98.296)	(102.226)	(98.047)	(393.505)	(93.950)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>346.180</b>	<b>173.644</b>	<b>275.973</b>	<b>309.318</b>	<b>1.105.115</b>	<b>360.004</b>
<i>% Ingresos netos</i>	22,7%	12,0%	17,7%	21,6%	18,9%	24,9%
Costes de reestructuración	-	139.427	26.231	5.655	171.313	2.268
Costes de transacción	9.735	4.515	696	505	15.451	15.310
Diagnostic commercial true-up	-	(18.830)	-	-	(18.830)	-
Ganancia Access Biologicals	-	-	-	-	-	(72.984)
Ganancias por desinversión	-	-	-	(14.678)	(14.678)	-
Impairments	-	-	2.700	-	2.700	-
Otras partidas no recurrentes	-	-	10.487	-	10.487	-
<b>Total ajustes</b>	<b>9.735</b>	<b>125.112</b>	<b>40.114</b>	<b>(8.518)</b>	<b>166.443</b>	<b>(55.406)</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>355.915</b>	<b>298.756</b>	<b>316.087</b>	<b>300.800</b>	<b>1.271.558</b>	<b>304.598</b>
<i>% Ingresos netos</i>	23,4%	21,0%	20,3%	21,0%	21,8%	21,1%

## EBIT a EBITDA Ajustado U12M incl. Biotest | 2T 2023

Miles de euros	2T 2023	1T 2023	4T 2022	3T 2022	2T 2023 LTM	2T 2022
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION (EBIT)</b>	<b>243.396</b>	<b>50.629</b>	<b>176.947</b>	<b>201.387</b>	<b>672.359</b>	<b>265.372</b>
<i>Depreciación y amortización</i>	(107.581)	(122.511)	(117.406)	(106.973)	(454.472)	(100.380)
<b>EBITDA Reportado</b>	<b>350.977</b>	<b>173.140</b>	<b>294.353</b>	<b>308.360</b>	<b>1.126.831</b>	<b>365.752</b>
<i>% Ingresos netos</i>	21,1%	11,1%	17,2%	20,0%	17,4%	23,7%
Costes de reestructuración	-	139.427	26.231	5.655	171.313	2.268
Costes de transacción	9.735	4.515	696	505	15.451	15.310
Diagnostic commercial true-up	-	(18.830)	-	-	(18.830)	-
Ganancia Access Biologicals	-	-	-	-	-	(72.984)
Ganancias por desinversión	-	-	-	(14.678)	(14.678)	-
Impairments	-	-	2.700	-	2.700	-
Proyecto Biotest Next Level	-	-	13.482	22.341	35.823	14.194
Otras partidas no recurrentes	-	-	10.487	-	10.487	-
<b>Total ajustes</b>	<b>9.735</b>	<b>125.112</b>	<b>53.596</b>	<b>13.823</b>	<b>202.266</b>	<b>(41.212)</b>
<b>EBITDA Ajustado</b>	<b>360.712</b>	<b>298.252</b>	<b>347.949</b>	<b>322.183</b>	<b>1.329.097</b>	<b>324.540</b>
<i>% Ingresos netos</i>	21,7%	19,3%	20,3%	20,9%	20,6%	21,0%

# Reconciliación del Beneficio del Grupo Reportado al Ajustado | 2T 2023

	Reportado		Ajustes						Ajustado	
	Excl. Biotest	Incl. Biotest	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Amortización de gastos financieros diferidos	Amortización de inmovilizado inmaterial adquirido en combinaciones de negocio	IFRS 16	Excl. Biotest	Incl. Biotest
<i>Miles de euros</i>										
<b>Ingresos Netos</b>	<b>1.523.577</b>	<b>1.663.458</b>	-	-	-	-	-	-	<b>1.523.577</b>	<b>1.663.458</b>
Coste de ventas	(936.596)	(1.044.991)	1.597	-	-	-	-	(1.525)	(936.524)	(1.044.919)
<b>Margen Bruto</b>	<b>586.981</b>	<b>618.467</b>	<b>1.597</b>	-	-	-	-	<b>(1.525)</b>	<b>587.053</b>	<b>618.539</b>
Investigación y Desarrollo	(72.479)	(88.593)	1.272	-	-	-	3.455	(96)	(67.849)	(83.962)
Gastos Generales y Administración	(276.281)	(299.500)	(2.702)	10.083	-	-	12.020	(1.372)	(258.252)	(281.471)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(348.760)</b>	<b>(388.093)</b>	<b>(1.431)</b>	<b>10.083</b>	-	-	<b>15.475</b>	<b>(1.468)</b>	<b>(326.101)</b>	<b>(365.434)</b>
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	13.022	13.022	-	-	-	-	-	-	13.022	13.022
<b>Resultado de Explotación (EBIT)</b>	<b>251.243</b>	<b>243.396</b>	<b>167</b>	<b>10.083</b>	-	-	<b>15.475</b>	<b>(2.993)</b>	<b>273.975</b>	<b>266.128</b>
Resultado Financiero	(128.267)	(139.376)	-	-	-	14.326	-	10.680	(103.261)	(114.370)
Resultado Inversiones, Método participación	(801)	(801)	-	-	-	-	-	-	(801)	(801)
<b>Resultados antes de Impuestos</b>	<b>122.175</b>	<b>103.219</b>	<b>167</b>	<b>10.083</b>	-	<b>14.326</b>	<b>15.475</b>	<b>7.687</b>	<b>169.913</b>	<b>150.957</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	(19.212)	(13.348)	-	(2.520)	-	(3.127)	(3.817)	(1.921)	(30.598)	(24.735)
<b>Resultado Consolidado</b>	<b>102.963</b>	<b>89.871</b>	<b>167</b>	<b>7.562</b>	-	<b>11.199</b>	<b>11.658</b>	<b>5.765</b>	<b>139.315</b>	<b>126.222</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(33.392)	(37.826)	262	-	-	-	-	-	(33.130)	(37.564)
<b>Resultado atribuible del Grupo</b>	<b>69.571</b>	<b>52.044</b>	<b>429</b>	<b>7.562</b>	-	<b>11.199</b>	<b>11.658</b>	<b>5.765</b>	<b>106.185</b>	<b>88.659</b>

# Reconciliación del Beneficio del Grupo Reportado al Ajustado | 2T 2022

Miles de euros	Reportado		Ajustes					Ajustado		
	Excl. Biotest	Incl. Biotest	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Ganancias por desinversión	Amortización de gastos financieros diferidos	Amortización de inmovilizado inmaterial adquirido en combinaciones de negocio	IFRS 16	Excl. Biotest	Incl. Biotest
<b>Ingresos Netos</b>	<b>1.444.613</b>	<b>1.542.899</b>	-	-	-	-	-	-	<b>1.444.613</b>	<b>1.542.899</b>
Coste de ventas	(890.293)	(964.949)	484	-	-	-	861	(3.421)	(892.369)	(967.025)
<b>Margen Bruto</b>	<b>554.320</b>	<b>577.950</b>	<b>484</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>861</b>	<b>(3.421)</b>	<b>552.244</b>	<b>575.873</b>
Investigación y Desarrollo	(75.372)	(85.127)	813	-	-	-	811	(731)	(74.478)	(84.234)
Gastos Generales y Administración	(293.916)	(308.473)	971	18.075	-	-	10.087	(362)	(265.144)	(279.701)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(369.288)</b>	<b>(393.600)</b>	<b>1.785</b>	<b>18.075</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>10.898</b>	<b>(1.092)</b>	<b>(339.622)</b>	<b>(363.935)</b>
Otros ingresos	925	925	-	-	(4.508)	-	-	-	(3.583)	(3.583)
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	80.096	80.096	-	(72.984)	-	-	-	-	7.112	7.112
<b>Resultado de Explotación (EBIT)</b>	<b>266.054</b>	<b>265.371</b>	<b>2.269</b>	<b>(54.909)</b>	<b>(4.508)</b>	<b>-</b>	<b>11.759</b>	<b>(4.514)</b>	<b>216.151</b>	<b>215.469</b>
Resultado Financiero	(116.099)	(119.380)	-	-	-	16.306	-	11.118	(88.675)	(91.956)
Resultado Inversiones, Método participación	(271)	(271)	-	-	-	-	-	-	(271)	(271)
<b>Resultados antes de Impuestos</b>	<b>149.684</b>	<b>145.722</b>	<b>2.269</b>	<b>(54.909)</b>	<b>(4.508)</b>	<b>16.306</b>	<b>11.759</b>	<b>6.605</b>	<b>127.205</b>	<b>123.243</b>
Impuesto de Sociedades	(29.558)	(30.804)	(567)	(4.405)	(0)	(3.223)	(2.472)	(1.319)	(41.545)	(42.791)
<b>Resultado Consolidado</b>	<b>120.126</b>	<b>114.918</b>	<b>1.701</b>	<b>(59.314)</b>	<b>(4.508)</b>	<b>13.082</b>	<b>9.287</b>	<b>5.286</b>	<b>85.660</b>	<b>80.452</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(25.907)	(24.578)	-	-	-	-	(781)	-	(26.688)	(25.359)
<b>Resultado atribuible del Grupo</b>	<b>94.219</b>	<b>90.339</b>	<b>1.701</b>	<b>(59.314)</b>	<b>(4.508)</b>	<b>13.082</b>	<b>8.506</b>	<b>5.286</b>	<b>58.973</b>	<b>55.093</b>



# Reconciliación del Beneficio del Grupo Reportado al Ajustado | 1S 2023

Miles de euros	Reportado		Ajustes						Ajustado	
	Excl. Biotest	Incl. Biotest	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Diagnostic commercial true-up	Amortización de gastos financieros diferidos	Amortización de inmovilizado inmaterial adquirido en combinaciones de negocio	IFRS 16	Excl. Biotest	Incl. Biotest
<b>Ingresos Netos</b>	<b>2.967.827</b>	<b>3.224.946</b>	-	-	(18.830)	-	-	-	<b>2.948.997</b>	<b>3.206.116</b>
Coste de ventas	(1.851.156)	(2.052.039)	26.999	-	-	-	-	(5.189)	(1.829.346)	(2.030.229)
<b>Margen Bruto</b>	<b>1.116.671</b>	<b>1.172.907</b>	<b>26.999</b>	-	<b>(18.830)</b>	-	-	<b>(5.189)</b>	<b>1.119.651</b>	<b>1.175.887</b>
Investigación y Desarrollo	(151.378)	(193.249)	5.042	-	-	-	18.987	(386)	(127.736)	(169.607)
Gastos Generales y Administración	(666.229)	(713.160)	107.553	14.598	-	-	26.446	(2.744)	(520.376)	(567.307)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(817.607)</b>	<b>(906.409)</b>	<b>112.594</b>	<b>14.598</b>	-	-	<b>45.433</b>	<b>(3.130)</b>	<b>(648.112)</b>	<b>(736.914)</b>
Otros ingresos	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	27.528	27.528	-	-	-	-	-	-	27.528	27.528
<b>Resultado de Explotación (EBIT)</b>	<b>326.592</b>	<b>294.026</b>	<b>139.594</b>	<b>14.598</b>	<b>(18.830)</b>	-	<b>45.433</b>	<b>(8.319)</b>	<b>499.067</b>	<b>466.502</b>
Resultado Financiero	(251.992)	(274.118)	-	-	-	28.226	-	21.377	(202.389)	(224.515)
Resultado Inversiones, Método participación	(862)	(862)	-	-	-	-	-	-	(862)	(862)
<b>Resultados antes de Impuestos</b>	<b>73.737</b>	<b>19.046</b>	<b>139.594</b>	<b>14.598</b>	<b>(18.830)</b>	<b>28.226</b>	<b>45.433</b>	<b>13.058</b>	<b>295.816</b>	<b>241.124</b>
Impuesto de Sociedades	(18.434)	(10.119)	(34.924)	(3.649)	4.708	(6.179)	(11.577)	(3.264)	(73.321)	(65.006)
<b>Resultado Consolidado</b>	<b>55.303</b>	<b>8.927</b>	<b>104.670</b>	<b>10.948</b>	<b>(14.123)</b>	<b>22.047</b>	<b>33.856</b>	<b>9.793</b>	<b>222.495</b>	<b>176.119</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(66.801)	(65.148)	(526)	-	4.690	-	(790)	-	(63.426)	(61.773)
<b>Resultado atribuible del Grupo</b>	<b>(11.498)</b>	<b>(56.221)</b>	<b>104.144</b>	<b>10.948</b>	<b>(9.432)</b>	<b>22.047</b>	<b>33.066</b>	<b>9.793</b>	<b>159.068</b>	<b>114.346</b>

# Reconciliación del Beneficio del Grupo Reportado al Ajustado | 1S 2022

Miles de euros	Reportado		Ajustes					Ajustado		
	Excl. Biotest	Incl. Biotest	Costes de reestructuración	Costes de transacción	Ganancias por desinversión	Amortización de gastos financieros diferidos	Amortización de inmovilizado inmaterial adquirido en combinaciones de negocio	IFRS 16	Excl. Biotest	Incl. Biotest
<b>Ingresos Netos</b>	<b>2.711.805</b>	<b>2.810.092</b>	-	-	-	-	-	-	<b>2.711.805</b>	<b>2.810.092</b>
Coste de ventas	(1.662.885)	(1.737.541)	494	-	-	-	1.683	(6.693)	(1.667.401)	(1.742.057)
<b>Margen Bruto</b>	<b>1.048.920</b>	<b>1.072.551</b>	<b>494</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>1.683</b>	<b>(6.693)</b>	<b>1.044.404</b>	<b>1.068.035</b>
Investigación y Desarrollo	(151.527)	(161.282)	1.994	-	-	-	1.619	(1.017)	(148.930)	(158.685)
Gastos Generales y Administración	(553.333)	(567.890)	1.700	19.396	-	-	20.837	(688)	(512.087)	(526.644)
<b>Gastos operativos</b>	<b>(704.860)</b>	<b>(729.172)</b>	<b>3.695</b>	<b>19.396</b>	<b>-</b>	<b>-</b>	<b>22.456</b>	<b>(1.704)</b>	<b>(661.018)</b>	<b>(685.329)</b>
Otros ingresos	4.508	4.508	-	-	(8.091)	-	-	-	(3.583)	(3.583)
Resultado de entidades valoradas por el método de participación con actividad similar grupo	79.459	79.459	-	(72.984)	-	-	-	-	6.475	6.475
<b>Resultado de Explotación (EBIT)</b>	<b>428.027</b>	<b>427.346</b>	<b>4.189</b>	<b>(53.588)</b>	<b>(8.091)</b>	<b>-</b>	<b>24.139</b>	<b>(8.398)</b>	<b>386.279</b>	<b>385.597</b>
Resultado Financiero	(195.472)	(198.753)	-	-	-	29.098	-	21.673	(144.702)	(147.982)
Resultado Inversiones, Método participación	(706)	(706)	-	-	-	-	-	-	(706)	(706)
<b>Resultados antes de impuestos</b>	<b>231.849</b>	<b>227.887</b>	<b>4.189</b>	<b>(53.588)</b>	<b>(8.091)</b>	<b>29.098</b>	<b>24.139</b>	<b>13.276</b>	<b>240.871</b>	<b>236.909</b>
Impuesto de Sociedades	(50.029)	(51.275)	(1.047)	(4.735)	896	(6.446)	(5.388)	(2.987)	(69.737)	(70.983)
<b>Resultado Consolidado</b>	<b>181.820</b>	<b>176.612</b>	<b>3.141</b>	<b>(58.323)</b>	<b>(7.195)</b>	<b>22.651</b>	<b>18.751</b>	<b>10.289</b>	<b>171.135</b>	<b>165.927</b>
Resultado Atribuible a Part. No Dominantes	(34.292)	(32.963)	-	-	-	-	(1.528)	-	(35.820)	(34.491)
<b>Resultado atribuible del Grupo</b>	<b>147.529</b>	<b>143.649</b>	<b>3.141</b>	<b>(58.323)</b>	<b>(7.195)</b>	<b>22.651</b>	<b>17.223</b>	<b>10.289</b>	<b>135.315</b>	<b>131.436</b>

## Ratio de apalancamiento y EBITDA Ajust. según Credit Facilities | 1S 2023

<i>Millones de euros excepto ratio</i>	1S 2023	FY 2022	% Var
Deuda financiera neta*	9.422	9.191	2,5%
EBITDA Ajustado U12M según el Credit Agreement	1.361	1.287	5,7%
<b>Ratio de apalancamiento en base al Credit Agreement</b>	<b>6,92x</b>	<b>7,14x</b>	

\*Excluye el impacto de IFRS 16

<i>Millones de euros</i>	1S 2023 LTM	FY 2022	% Var
<b>OPERATING RESULT (EBIT)</b>	<b>672</b>	<b>806</b>	<i>(16,6%)</i>
<i>Depreciación y Amortización</i>	(454)	(415)	9,5%
<b>EBITDA reportado</b>	<b>1.127</b>	<b>1.221</b>	<i>(7,7%)</i>
IFRS 16	(101)	(100)	1,4%
Costes de transacción	19	26	<i>(26,4%)</i>
Costes de reestructuración	171	36	374,5%
Ahorro de costes, mejoras operativas y sinergias sobre una "tasa	121	100	21,0%
Otras partidas no recurrentes	24	4	595,5%
<b>Total ajustes</b>	<b>234</b>	<b>66</b>	<b>253,4%</b>
<b>EBITDA Ajustado LTM en base al Credit Agreement</b>	<b>1.361</b>	<b>1.287</b>	<b>5,7%</b>



# Reconciliación Ingresos netos en moneda constante excl. Biotest | 2T 2023

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.523.577	1.444.613	5,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	14.879		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>1.538.456</b>	<b>1.444.613</b>	<b>6,5%</b>

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.267.643	1.192.095	6,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	11.455		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.279.098</b>	<b>1.192.095</b>	<b>7,3%</b>

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	979.313	967.557	1,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	7.145		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>986.458</b>	<b>967.557</b>	<b>2,0%</b>

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	248.529	214.521	15,9%
Variación por impacto de tipo de cambio	(58)		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>248.471</b>	<b>214.521</b>	<b>15,8%</b>

<i>Miles de euros</i>	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	295.735	262.535	12,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	7.792		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>303.527</b>	<b>262.535</b>	<b>15,6%</b>



# Reconciliación Ingresos netos en moneda constante incl. Biotest | 2T 2023

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados	1.663.458	1.542.900	7,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	15.204		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>1.678.662</b>	<b>1.542.900</b>	<b>8,8%</b>

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	1.407.524	1.290.382	9,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	11.779		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.419.303</b>	<b>1.290.382</b>	<b>10,0%</b>

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	165.013	159.687	3,3%
Variación por impacto de tipo de cambio	2.855		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>167.868</b>	<b>159.687</b>	<b>5,1%</b>

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	40.349	28.806	40,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	288		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>40.637</b>	<b>28.806</b>	<b>41,1%</b>

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados Otros e intersegmentos	50.572	64.025	(21,0%)
Variación por impacto de tipo de cambio	283		
<b>Ingresos netos Otros e Intersegmentos a tipo de cambio de constante</b>	<b>50.855</b>	<b>64.025</b>	<b>(20,6%)</b>

Ingresos netos reportados	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	979.313	968.722	1,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	7.145		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>986.458</b>	<b>968.722</b>	<b>1,8%</b>

Ingresos netos reportados	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	321.871	264.855	21,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	(87)		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>321.784</b>	<b>264.855</b>	<b>21,5%</b>

Miles de euros	2T 2023	2T 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	362.274	309.323	17,1%
Variación por impacto de tipo de cambio	8.146		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>370.420</b>	<b>309.323</b>	<b>19,8%</b>

# Reconciliación Ingresos netos en moneda constante excl. Biotest | 1S 2023

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados	2.967.827	2.711.805	9,4%
Variación por impacto de tipo de cambio	(46.496)		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>2.921.331</b>	<b>2.711.805</b>	<b>7,7%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	2.441.096	2.214.603	10,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	(41.561)		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>2.399.535</b>	<b>2.214.603</b>	<b>8,4%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.921.960	1.815.818	5,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(44.993)		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.876.967</b>	<b>1.815.818</b>	<b>3,4%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	489.123	423.289	15,6%
Variación por impacto de tipo de cambio	(701)		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>488.422</b>	<b>423.289</b>	<b>15,4%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	556.744	472.698	17,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(802)		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>555.942</b>	<b>472.698</b>	<b>17,6%</b>



# Reconciliación Ingresos netos en moneda constante incl. Biotest | 1S 2023

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados	3.224.946	2.810.092	14,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(45.575)		
<b>Ingresos netos a tipo de cambio constante</b>	<b>3.179.371</b>	<b>2.810.092</b>	<b>13,1%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados Biopharma	2.698.215	2.312.890	16,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	(40.640)		
<b>Ingresos netos Biopharma a tipo de cambio de constante</b>	<b>2.657.575</b>	<b>2.312.890</b>	<b>14,9%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados Diagnostic	341.488	329.436	3,7%
Variación por impacto de tipo de cambio	(2.275)		
<b>Ingresos netos Diagnostic a tipo de cambio de constante</b>	<b>339.213</b>	<b>329.436</b>	<b>3,0%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados Bio Supplies	82.615	52.553	57,2%
Variación por impacto de tipo de cambio	(1.753)		
<b>Ingresos netos Bio Supplies a tipo de cambio de constante</b>	<b>80.862</b>	<b>52.553</b>	<b>53,9%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados Otros e interseguimientos	102.628	115.213	(10,9%)
Variación por impacto de tipo de cambio	(906)		
<b>Ingresos netos Otros e Interseguimientos a tipo de cambio de constante</b>	<b>101.722</b>	<b>115.213</b>	<b>(11,7%)</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados EE. UU. + Canadá	1.922.864	1.816.983	5,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(44.993)		
<b>Ingresos netos EE. UU. + Canadá a tipo de cambio de constante</b>	<b>1.877.871</b>	<b>1.816.983</b>	<b>3,4%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados UE	627.531	473.623	32,5%
Variación por impacto de tipo de cambio	(462)		
<b>Ingresos netos UE a tipo de cambio de constante</b>	<b>627.069</b>	<b>473.623</b>	<b>32,4%</b>

Miles de euros	1S 2023	1S 2022	% Var
Ingresos netos reportados ROW	674.551	519.486	29,8%
Variación por impacto de tipo de cambio	(121)		
<b>Ingresos netos ROW a tipo de cambio de constante</b>	<b>674.430</b>	<b>519.486</b>	<b>29,8%</b>



## Definición de medidas Non-GAAP y de cambio constante

- **EL EBITDA** se define como el resultado de explotación (EBIT), excluyendo la depreciación del inmovilizado material, la depreciación de los activos por derechos de uso, la amortización de los activos inmateriales y el deterioro del inmovilizado material, de los activos por derechos de uso y de los activos inmateriales. Sirve para evaluar los resultados de la empresa a lo largo del tiempo y permite compararla con otras empresas del sector.
- **EL EBITDA ajustado** se define como el EBITDA, excluyendo los elementos no recurrentes y las partidas no indicativas de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción. Proporciona una medida útil para las comparaciones entre periodos de nuestro negocio, ya que elimina el efecto de las partidas no recurrentes.
- **EL EBITDA U12M** se define como el EBITDA relativo a los últimos 12 meses.
- **EL EBITDA ajustado U12M** se define como el EBITDA ajustado relativo a los últimos 12 meses.
- **EL EBITDA ajustado U12M según el Contrato de Crédito** se define como el resultado neto sobre una base consolidada para el Grupo, más (i) todos los resultados financieros, (ii) cualquier pérdida sobre obligaciones de cobertura en el curso ordinario, (iii) cualquier pérdida por conversión de moneda extranjera, transacción o cambio (iv) cualquier pérdida de cualquier participada puesta en equivalencia, (v) gastos fiscales, (vi) depreciaciones, (vii) amortizaciones, saneamientos, rebajas de valor y otros cargos, pérdidas y gastos no monetarios, (viii) deterioro de intangibles, (ix) pérdidas no recurrentes, (x) costes de transacciones, (xi) cargas y gastos extraordinarios, inusuales o no recurrentes, incluidos los gastos de transición, reestructuración y "carveout", (xii) cualquier coste y gasto relacionado con la emisión potencial o real de Participaciones en el Capital del Emisor y (xiii) el importe de los ahorros de costes, ajustes, reducciones de gastos de explotación, mejoras operativas y sinergias, en cada caso sobre la base del "run rate" y en relación con adquisiciones, inversiones, reestructuraciones, proyectos de optimización empresarial y otros cambios e iniciativas operativas; menos (i) los ingresos por intereses, (ii) las ganancias no recurrentes, (iii) cualquier ingreso o ganancia por obligaciones de cobertura del curso ordinario (iv) las ganancias por conversión, transacción o cambio de divisas y (v) cualquier ingreso de cualquier participada contabilizada por puesta en equivalencia, en cada caso, durante los últimos 12 meses.
- **El beneficio ajustado del grupo** se define como el beneficio del grupo, excluyendo el efecto de los gastos no monetarios y los elementos no recurrentes que no son indicativos de nuestro rendimiento operativo continuo, incluidos los costes de reestructuración y transacción.
- **El cambio constante (cc)** excluye las fluctuaciones de los tipos de cambio durante el periodo.

# GRIFOLS

## Relación con inversores y Sostenibilidad

+34 93 571 02 21

✉ [investors@grifols.com](mailto:investors@grifols.com)

✉ [sustainability@grifols.com](mailto:sustainability@grifols.com)

✉ [inversores@grifols.com](mailto:inversores@grifols.com)

✉ [sostenibilidad@grifols.com](mailto:sostenibilidad@grifols.com)

